

## **Stage en business development**

Wannateam est la 1ère plateforme de mise en relation à destination des sportifs et du monde du sport. Elle permet aux sportifs d'être visibles et de communiquer leurs projets sportif / professionnel, et aux clubs de trouver les joueurs et les entraîneurs les plus adaptés pour mener à bien leurs ambitions sportives.

### **Wannateam beta en quelques chiffres :**

Ouvert depuis fin-mars 2018, uniquement sur le handball en France pour ce mercato estival 2018

### **Plus de 1200 handballeurs, plus de 30 clubs et plus de 50 offres**

Passionné(e) de Sport, vous recherchez une startup à fort potentiel, sur un secteur d'activité en forte croissance rejoignez Wannateam !

### **Descriptif du poste**

Vous serez en charge du business développement et de l'acquisition de nouveaux utilisateurs clubs et joueurs..

### **Vos missions :**

- Elaborer et mettre en place la stratégie commerciale
- Identifier des opportunités commerciales
- Communiquer efficacement sur notre proposition de valeur par téléphone, email et rdv
- Participer à l'amélioration du produit

### **Profil:**

Vous êtes étudiant(e) en communication ou marketing (BAC+3/Master)

Les qualités recherchées :

- Autonomie
- Capacité d'exécution
- Dynamisme
- Aisance relationnelle
- Sens du résultat
- Engagement et esprit d'équipe
- Très bonne communication
- Sportif

**Lieux :** Nanterre université (RER A)

**Début de stage :** dès que possible.

**Durée :** Minimum 2 mois au-delà à discuter (alternance envisageable à partir de septembre)

**Forme contractuelle :** Convention de stage à temps plein

**Rémunération :** 550 euros par mois

**Type d'emploi :** Stage, temps plein